

**No cambia tu negocio...  
Te transforma a ti para que tu  
negocio cambie.**



Bienvenido a Empresario 360°, un *programa creado para transformar la forma en que construyes tu vida y tu negocio*. Aquí entendemos que el **verdadero éxito no comienza en las ventas, sino en la persona**. Por eso trabajamos sobre tres pilares fundamentales: **Persona, Negocio y Propósito**.

*Primero, fortalecemos tu mentalidad y liderazgo personal. Luego, estructuramos tu negocio con estrategia, orden y visión. Y finalmente, alineamos todo con un* **para tu crecimiento empresarial**.



Este no es solo un programa de formación.  
**Es un proceso de evolución empresarial.**

**Luis A. Sarango Seminario**

Magíster en Administración de Empresas y Abogado Corporativo



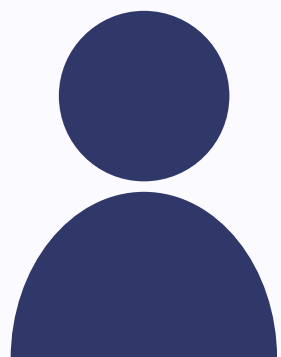
**PALABRAS DEL DIRECTOR**

# ¿POR QUÉ ELEGIR EL PROGRAMA?

## PERSONA

Antes de crecer tu negocio, debes crecer tú.

- Desarrolla mentalidad empresarial y disciplina.
- Fortaleces tu liderazgo personal.
- Aprenderás que negocio y persona deben estar en equilibrio.



## NEGOCIO

Aquí es donde se ve el resultado.

- Elabora la estrategia que te posicionará en el mercado.
- Construye un sistema que te hará escalar con estrategias de marketing, ventas y finanzas.
- Aprenderás la gestión de los impuestos.



## PROPÓSITO

Alinear tu vida personal con el desarrollo de tu empresa te dará crecimiento.

- ¿Qué problema importante estoy resolviendo?
- ¿Qué productos o servicios que resuelven problemas?
- ¿Cómo mejorar la vida del cliente?



# COMPONENTES DEL PROGRAMA



# Capacitación y Diagnóstico



# CAPACITACIÓN Y DIAGNÓSTICO



**9 SEMANAS**  
DE CAPACITACIÓN



**CLASES EN VIVO**  
POR ZOOM



**ENFOCADO EN  
EL CRECIMIENTO  
Y RENTABILIDAD**



## CAPACITACIÓN Y DIAGNÓSTICO

Es el proceso formativo donde el empresario adquiere conocimiento práctico, fortalecimiento de habilidades y mentalidad para gestionar su empresa de manera estratégica.

- Conocimiento clave
- Habilidad de gestión
- Mentalidad estratégica

**NUESTRO SISTEMA SE ENFOCA EN ORDENAR  
Y HACER CRECER TU EMPRESA**



## ¿CÓMO SE DESARROLLA?

- ✓ Clases prácticas y aplicativas para diagnosticar tu empresa.
- ✓ Casos reales, herramientas de gestión empresarial.
- ✓ Ejercicios de implementación.
- ✓ Diagnóstico de la situación actual de tu empresa.

**NO ES TEORÍA, ES APLICACIÓN  
PRÁCTICA.**



## DURACIÓN Y HORARIO

**Duración:** 9 semanas

**Modalidad:** 100% online  
(zoom) Clase grabada

**Días:** Martes y jueves

**Horario:** 7pm a 9 pm



## INICIO DEL PROGRAMA

✓ **Inicio tentativo:**  
2 de junio 2026

✓ **Finalización:**  
31 de julio 2026



## ¿PARA QUIÉN ES ESTE PROGRAMA

- Emprendedores con ideas de negocio a implementar.
- Dueños de empresas que quieren ordenar, crecer y escalar.
- Profesionales que quieren convertirse en empresarios .



**TRANSFORMA TU EMPRESA.  
TRANSFORMA TU VIDA.**

**CUPOS LIMITADOS  
ASEGURA TU LUGAR**

# CONTENIDO DEL PROGRAMA

## MENTALIDAD EMPRESARIAL

Sesión 1	Sesión 2	Sesión 3
<ul style="list-style-type: none"> <li>Diferencia entre autoempleado vs empresario</li> <li>Creencias limitantes sobre dinero, éxito y crecimiento</li> <li>Reprogramación de pensamiento financiero</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Las 5 etapas del crecimiento empresarial</li> <li>Diferencia entre emprendedor y empresario</li> <li>Mentalidad de escalamiento: del "hago todo" a "dirijo un equipo"</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Misión, visión y valores claros</li> <li>Auditoría del estado actual del negocio (con plantilla de diagnóstico inicial)</li> </ul>

## FUNDAMENTOS DEL CRECIMIENTO EMPRESARIAL

## FINANZAS EMPRESARIALES APRA SER SOSTENIBLE

Sesión 4	Sesión 5	Sesión 6	Sesión 7
<ul style="list-style-type: none"> <li>Estado de resultados e interpretación</li> <li>Hoja de balance y cuentas por cobrar/pagar</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Indicadores financieros clave para tomar decisiones</li> <li>Cómo establecer metas de ingresos y utilidad</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Cash Flow: gestión práctica</li> <li>Acceso a programas de apoyo y financiamiento en Perú (incubadoras, SERCOTEC, COFIDE).</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Estrategias para escalar tu negocio o atraer inversión.</li> <li>Ejercicio práctico: Identificar 3 alianzas estratégicas posibles</li> </ul>

## ESTRUCTURAS Y SISTEMAS QUE TE DAN LIBERTAD

Sesión 8	Sesión 9	Sesión 10
<ul style="list-style-type: none"> <li>Organigrama ideal vs actual</li> <li>Manuales operativos y delegación efectiva</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Estandarización de procesos</li> <li>Uso de tecnología y CRM para simplificar</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Rol del dueño vs roles operativos</li> </ul>

## MARKETING Y ESTRATEGIA PARA ATRAER CLIENTES CORRECTOS

## VENTAS QUE GENERAN FLUJO DE CAJA

Sesión 11	Sesión 12	Sesión 13	Sesión 14
<ul style="list-style-type: none"> <li>• El cliente ideal y cómo identificarlo</li> <li>• Propuesta única de valor</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Estrategia de marketing 360: redes, referidos, contenido, alianzas</li> <li>• Plan de marketing de 1 página</li> <li>• Herramientas de automatización de marketing</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Proceso de ventas paso a paso</li> <li>• Cómo responder objeciones y vender valor, no precio</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Seguimiento profesional y cierres efectivos</li> <li>• CRM y embudos de conversión</li> <li>• KPIs de ventas y roles del equipo</li> </ul>

## LIDERAZGO, EQUIPO Y CULTURA EMPRESARIAL

## PLAN DE ACCION Y SOSTENIBILIDAD EN LA GESTIÓN

Sesión 15	Sesión 16
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Contratación estratégica y perfiles de puesto.</li> <li>• Cultura y valores en acción</li> <li>• Delegación y liderazgo situacional</li> <li>• Reuniones efectivas y gestión por métricas</li> <li>• Cómo motivar y retener talento</li> <li>• La persona y su propósito en los negocios: autoconocimiento, alineación de valores y visión personal dentro del liderazgo empresarial</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Revisión de avances</li> <li>• Consolidación de herramientas y sistemas</li> <li>• Matriz de prioridades (urgente/importante)</li> <li>• Roadmap de los próximos 12 meses</li> <li>• Cómo medir el éxito y mantener la disciplina</li> </ul>

## ASPECTOS TRIBUTARIOS EN LA GESTIÓN DE EMPRESAS

## CONFERENCIA SOBRE INTERNACIONALIZACIÓN DE EMPRESAS EN FLORIDA EEUU

Sesión 17	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Obligaciones tributarias básicas</li> <li>• Estructura fiscal del negocio</li> <li>• Estrategias de optimización tributaria</li> <li>• Riesgos legales y cumplimiento</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Oportunidades de negocio en Estados Unidos</li> <li>• Estructura para operar en Florida</li> <li>• Estrategias para migración empresarial</li> </ul>

NS



# Consultoría Correctiva

# CONSULTORÍA CORRECTIVA



**9 SEMANAS**  
DE CONSULTORÍA  
MIENTRAS DURE EL  
PROGRAMA



**REUNIONES EN VIVO**  
POR ZOOM  
(PREVIA PROGRAMACIÓN)



**FORTALECIMIENTO  
DE LA EMPRESA**



## CONSULTORÍA CORRECTIVA

Tiene como finalidad fortalecer en aspectos relacionados con las finanzas, tributación, gestión comercial, marketing y estrategia. Para identificar los problemas de tu negocio y aplicar soluciones completas, enfocada en identificar los problemas reales de tu negocio y aplicar soluciones concretas que mejoren tus resultados.

- Sesiones personalizadas de 1 hora a la semana por especialidad
- Absolución de consultas
- Recomendaciones correctivas



## ¿QUÉ SE LOGRARÁ?

- ✓ Identificar áreas críticas a lo que indique el diagnóstico
- ✓ Elaborar un plan de recomendaciones para la implementación de la solución



## DURACIÓN Y HORARIO

✓ **Inicio tentativo:**  
2 de junio 2026

✓ **Finalización:**  
31 de julio 2026

1 hora semanal para resolver tu tema específico

**La consultoría se realizará previa coordinación con los consultores**



## DIRIGIDO A

Participantes del programa  
empresario 360°



**INTERVENCIÓN REAL  
EN TU NEGOCIO.**

**CUPOS LIMITADOS**

**ASEGURA TU LUGAR**



# AL FINALIZAR EL PROGRAMA LOGRARÁS:

- ✓ Un modelo de negocio estructurado.
- ✓ Incremento en ventas y organización comercial.
- ✓ Control financiero.
- ✓ Definición clara de su propósito empresarial
- ✓ Base sólida para escalar su negocio
- ✓ Conocimiento aplicativo de tributación.

# Aprende de **expertos** que **construyen y fortalecen empresas**



**Luis A. Sarango Seminario**  
Magíster en Administración  
de Empresas y Abogado  
Corporativo



**Jackelyne Bartolo Poder**  
Abogada Tributarista y  
Contadora especialista en  
Control Financiero



**Paola Beltrán Gómez**  
Magíster en Finanzas y  
Licenciada en Economía



**Ana M. Sánchez Zelada**  
Magíster en  
Psicopedagogía y  
Capacitadora Educativa

Un equipo *multidisciplinario* que *te guiará*  
*paso a paso para hacer crecer tu negocio.*



**FERNANDO VALDEMAR  
BENITES REVILLA**  
Máster de Gestión  
Empresarial y Economista



**Jose Luis Sarmiento  
Andrade**  
Administrador de empresas,  
Especialista en ventas y  
gestión comercial



**Juan Carlos Minaya  
Alvarado**  
Ingeniero Industrial y  
Máster en Emprendimiento  
y Gestión de la Innovación



**Manuel Cueva Cerna**  
Bachiller en Psicología,  
Especialista en Negocios e  
Innovación y Marketing  
digital



# Beneficios Adicionales del Programa

1. Constituimos tu empresa y revisamos tus poderes.
2. Registramos tu marca.
3. Te asesoramos para el uso de contratos laborales.

**Agenda una cita con nosotros**

**\*Los gastos por pago de trámite lo asume el participante**



**SASEL** ●●●●  
**CONSULTING & LEGAL**  
EXECUTIVE EDUCATION

PROGRAMA:  
**EMPRESARIO**  
**360°**




 SASEL Consulting & Legal

 saselconsultinglegal

 @sasel.consulting



 +51 999 124 349

[www.sasel.pe](http://www.sasel.pe)